

38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Квалификация: менеджер по продажам.

На базе 9 классов – срок обучения 2 года 10 месяцев по очной форме обучения.

Характеристика профессиональной деятельности выпускников:

Область профессиональной деятельности выпускников: организация и проведение коммерческой деятельности в производственных, торговых и сервисных организациях.

Объектами профессиональной деятельности выпускников являются:

- товары, производимые и/или реализуемые в производственных, обслуживающих организациях;
- услуги, оказываемые сервисными организациями;
- первичные трудовые коллективы.

Менеджер по продажам готовится к следующим видам деятельности:

- Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.
- Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.
- Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохранности товаров.
- Выполнение работ рабочим профессиям "контролер-кассир", "продавец продовольственных товаров", "продавец непродовольственных товаров".

Требования к результатам освоения программы подготовки специалистов среднего звена

Выпускник, освоивший программу подготовки квалифицированных рабочих, служащих должен обладать следующими общими компетенциями:

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК 6. Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 8. Вести здоровый образ жизни, применять спортивно-оздоровительные методы и средства для коррекции физического развития и телосложения.

ОК 9. Пользоваться иностранным языком как средством делового общения.

ОК 10. Логически верно, аргументированно и ясно излагать устную и письменную речь.

ОК 11. Обеспечивать безопасность жизнедеятельности, предотвращать техногенные катастрофы в профессиональной деятельности, организовывать, проводить и контролировать мероприятия по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций.

ОК 12. Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.

Выпускник, освоивший программу, должен обладать профессиональными компетенциями, соответствующими основным видам деятельности:

Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

ПК 1.2. На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.

ПК 1.3. Принимать товары по количеству и качеству.

ПК 1.4. Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.

ПК 1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.

ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.

ПК 1.7. Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения.

ПК 1.8. Использовать основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.

ПК 1.9. Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.

ПК 1.10. Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.

ПК 1.11. доп. Контролировать процесс эксплуатации торгового оборудования.

Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности..

ПК 2.1. Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценностей) и участвовать в их инвентаризации.

ПК 2.2. Оформлять, проверять правильность составления, обеспечивать хранение организационно-распорядительных, товаросопроводительных и иных необходимых документов с использованием автоматизированных систем.

ПК 2.3. Применять в практических ситуациях экономические методы, рассчитывать микроэкономические показатели, анализировать их, а также рынки ресурсов.

ПК 2.4. Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату.

ПК 2.5. Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров.

ПК 2.6. Обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые коммуникации.

ПК 2.7. Участвовать в проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и реализации маркетинговых решений.

ПК 2.8. Реализовывать сбытовую политику организации в пределах своих должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и конкурентные преимущества организации.

ПК 2.9. Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты.

ПК 2.10. доп. Проводить контроль и анализ информации об имуществе и финансовом положении организации, ее платежеспособности и доходности.

Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров.

ПК 3.1. Участвовать в формировании ассортимента в соответствии с ассортиментной политикой организации, определять номенклатуру показателей качества товаров.

ПК 3.2. Рассчитывать товарные потери и реализовывать мероприятия по их предупреждению или списанию.

ПК 3.3. Оценивать и расшифровывать маркировку в соответствии с установленными требованиями.

ПК 3.4. Классифицировать товары, идентифицировать их ассортиментную принадлежность, оценивать качество, диагностировать дефекты, определять градации качества.

ПК 3.5. Контролировать условия и сроки хранения и транспортирования товаров, обеспечивать их сохраняемость, проверять соблюдение требований к оформлению сопроводительных документов.

ПК 3.6. Обеспечивать соблюдение санитарно-эпидемиологических требований к товарам и упаковке, оценивать качество процессов в соответствии с установленными требованиями.

ПК 3.7. Производить измерения товаров и других объектов, переводить внесистемные единицы измерений в системные.

ПК 3.8. Работать с документами по подтверждению соответствия, принимать участие в мероприятиях по контролю.

ПК 3.9. доп. Проведение опроса потребителей.

ПК 3.10. доп. Размещение принятых товаров на хранение.

Составление и использование бухгалтерской отчетности.

ПК 4.1. Отражать нарастающим итогом на счетах бухгалтерского учета имущественное и финансовое положение организации, определять результаты хозяйственной деятельности за отчетный период.

ПК 4.2. Составлять формы бухгалтерской отчетности в установленные законодательством сроки.

ПК 4.3. Составлять налоговые декларации по налогам и сборам в бюджет, налоговые декларации по Единому социальному налогу (ЕСН) и формы статистической отчетности в установленные законодательством сроки.

ПК 4.4. Проводить контроль и анализ информации об имуществе и финансовом положении организации, ее платежеспособности и доходности.

Выполнение работ по рабочим профессиям "контролер-кассир", "продавец продовольственных товаров"

ПК 5.1. Проверять качество, комплектность, количественные характеристики товаров и осуществлять контроль за наличием необходимых сопроводительных документов на поступившие товары.

ПК 5.2. Осуществлять подготовку, размещение товаров в торговом зале и выкладку на торгово-технологическом оборудовании.

ПК 5.3. Обслуживать покупателей и предоставлять достоверную информацию о качестве, потребительских свойствах товаров, требованиях безопасности их эксплуатации, а также о пищевой ценности, вкусовых особенностях и свойствах отдельных продовольственных товаров.

ПК 5.4. Осуществлять контроль за сохранностью товарно-материальных ценностей.

ПК 5.5. Соблюдать условия хранения, сроки годности, сроки хранения и сроки реализации продаваемых продуктов.

ПК 5.6. Обслуживать покупателей и предоставлять достоверную информацию о качестве, потребительских свойствах товаров, требованиях безопасности их эксплуатации, а также о пищевой ценности, вкусовых особенностях и свойствах отдельных продовольственных товаров.

ПК 5.7. Осуществлять эксплуатацию торгово-технологического оборудования.

ПК 5.8. Соблюдать правила эксплуатации контрольно-кассовой техники (ККТ) и выполнять расчетные операции с покупателями.

ПК 5.9. Проверять платежеспособность государственных денежных знаков.

ПК 5.10. Оформлять документы по кассовым операциям.

Программа подготовки специалистов среднего звена 38.02.04 Обогащение полезных ископаемых предусматривает изучение следующих учебных циклов:

- **Общеобразовательный цикл:**

Русский язык

Литература

Иностранный язык

Математика

История

Основы безопасности жизнедеятельности

Астрономия

Физическая культура

Информатика

Экономика

Право

Родная литература

Естествознание

Обществознание

География

Экология / Основы поведения на рынке труда

Основы проектной деятельности

- **Общий гуманитарный и социально-экономический учебный цикл:**

Основы философии

История

Иностранный язык

Физическая культура

- **Математический и общий естественнонаучный учебный цикл:**

Математика

Информационные технологии в профессиональной деятельности

- **Общепрофессиональный учебный цикл:**

Экономика организации

Статистика

Менеджмент (по отраслям)

Документационное обеспечение управления

Правовое обеспечение профессиональной деятельности

Логистика

Бухгалтерский учет

Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия

Безопасность жизнедеятельности

- **Профессиональный цикл:**

1. Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью

- МДК 01.01 Организация коммерческой деятельности.

- МДК 01.02. Организация торговли.

- МДК 01.03. Техническое оснащение торговых организаций и охрана труда.

2. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.

- МДК 02.01 Финансы, налоги и налогообложение.

- МДК 02.02. Анализ финансово-хозяйственной деятельности.

- МДК 02.03. Маркетинг.

3. Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохранности товаров.

- МДК 03.01 Теоретические основы товароведения.

- МДК 03.02. Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров.

4. Составление и использование бухгалтерской отчетности.

- МДК 04.01. Технология составления бухгалтерской отчетности.

- МДК 04.02. Основы анализа бухгалтерской отчетности.

5. Выполнение работ по рабочим профессиям "контролер-кассир", "продавец продовольственных товаров"

- МДК 05.01. Бухгалтерский учет кассовых операций.

- МДК 05.02. Технология розничной торговли.

- Учебная практика.
- Производственная практика (по профилю специальности).
- Производственная практика (преддипломная).
- Промежуточная аттестация.
- Государственная итоговая аттестация.